SuperJyb

Перформанс ревью: добавляем системность к индивидуальному подходу

Константин Щеглов CIO SuperJob.ru

Компания

- Команда SuperJob более 250 человек / 70 инженеров разработки
- 30 млн резюме / 1.5 млн работодателей
- MAU 8-10 млн
- Более 2 млн трудоустройств в год
- Продуктоцентричный подход к разработке
- Новая бизнес-модель
- Оплата за отклик, а не за размещение вакансии



Какую проблему решали

- Высокая конкуренция за кадры в ИТ
- Демографическая яма: привет лихим девяностым!
- Конкуренция с Big Tech-компаниями
- Рост количества ИТ-компаний, отток кадров за границу и т.д., и т.п.
- Вывод: нужны способы нематериального привлечения и удержания кадров
- Ожидаемый результат система профессионального развития сотрудников, привязанная к существующему перформанс ревью



Результаты беглого анализа

- У нас был выстроенный процесс перформанс ревью, но не было матриц компетенций
- Было штатное расписание, но был «зоопарк» с должностями и зарплатными вилками
- Вектор развития сотрудника и индивидуальный планы развития (ИПР) определялись «на глазок», а обучение – по запросу
- Разношерстные подходы к развитию сотрудников в разных <u>направлениях</u>

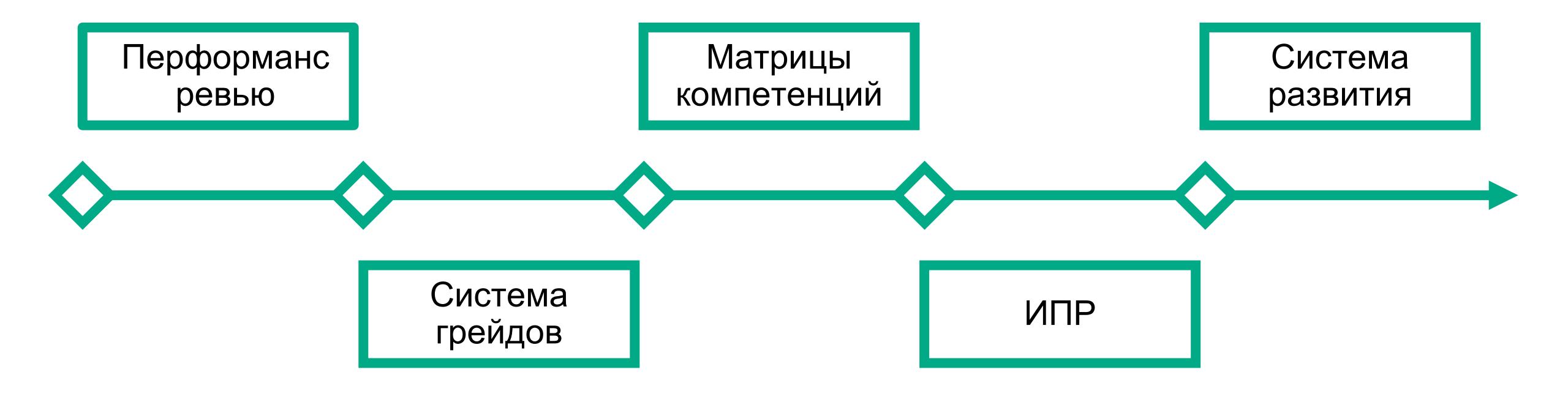


Команда

- Перформанс ревью департамента разработки, 70 человек
- Матричная структура: 7 функциональный направлений и 12 юнитов
- 4 направления разработки: Backend, Frontend, Android и iOS
- 3 инженерных направления: QA, DevOps и Service Desk
- 8 продуктовых юнитов: Работодатели, Соискатели, Старт, Коммуникации и т.д.
- 4 непродуктовых юнита: Эксплуатация, Платформа, DWH / ML, Поиск



О чем поговорим / Как решали проблему





Почему об этом рассказывает СЮ

- CIO и HRD лучший друг, товарищ и брат
- У HRD большая загрузка: Департамент продаж, Департамент маркетинга и аналитики, Департамент развития и т.д.
- Процессом перформанс ревью всегда владел СІО, исторически сложилось
- Нужны сильные технические компетенции для составления матриц компетенций
- Будет интересно



Кому будет полезно

- HRD / HR BP, выстраивающим процессы перформанс ревью в своих компаниях
- CTO / CIO, которые вовлечены в процессы перформанс ревью
- ИТ-руководители любого уровня
- Сотрудники департаментов разработки: разработчики, тестировщики и т.д.
- Но обо всём по порядку



Привлечение и удержание сотрудников

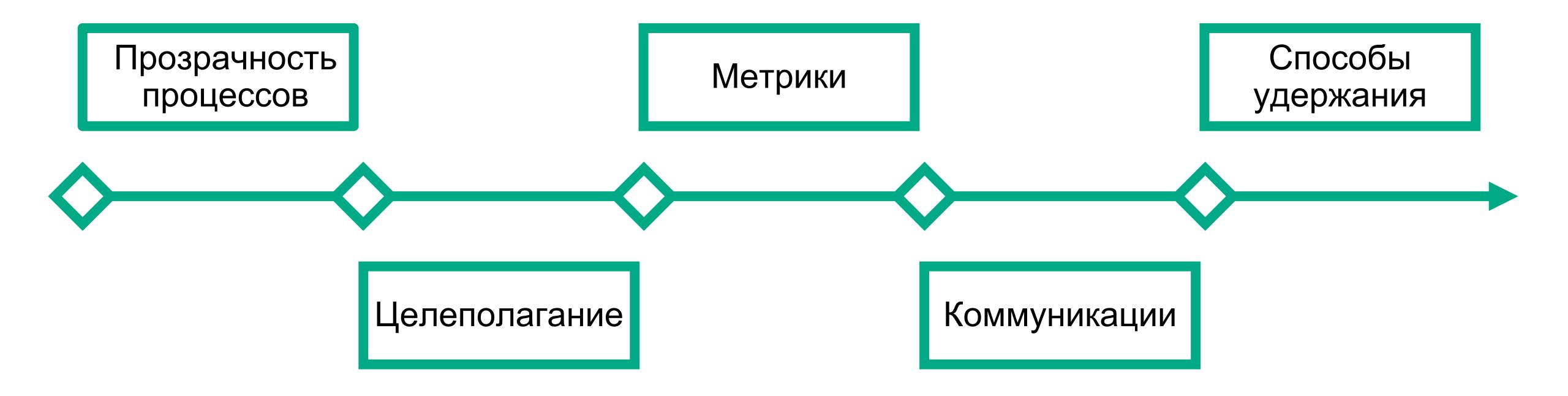
Наше преимущество №1

Социальная значимость проекта

Да, мы помогаем людям



Как мы изменили процессы





Продуктоцентричный подход

- Подход к разработке, основанный на метриках
- Выделили портфели продуктов, периметры и функции
- У каждого процесса есть единственный ответственный: мы отказались от коллективной ответственности
- Наши ответственные продакт оунеры
- У ответственного есть ресурсы, полномочия и ответственность за результат
- А результат это что? Правильно, достижение поставленной цели



Целеполагание

- Проводим стратегические сессии раз в полгода: чаще дорого
- Строим квартальные (тактические) планы: более продолжительные планы устаревают
- Работаем двухнедельными спринтами: при недельных спринтах очень большие накладные расходы на ритуалы
- К задачам привязали дерево метрик: от уровня компании до продуктовых юнитов
- Ключевые метрики компании: регистрации соискателей, отклики на вакансии и выручка



Метрики и цифры

- Нет метрик? Первая задача определить метрики, вслепую двигаться нельзя
- Определили ключевые метрики для каждого продукта, проекта и процесса: OKR или KPI
- Контролируем достижение метрик, а не решение конкретных задач
- Разработали графики для контроля метрик (т.н. дашборды) и привили культуру их использования
- Технические метрики: time to market, overspent, время простоя системы и скорость загрузки сайта
- Для достижения метрик нужна сонаправленность усилий



Коммуникации и информирование

- Выстроили коммуникации внутри компании: раз в квартал мы рассказываем об успехах и неудачах в формате «План / Факт»
- Руководители направлений проводят ежемесячные встречи
- Синхронизация всех тимлидов в ИТ раз в две недели
- Регулярный аудит количества, тайминга и состава встреч
- Коммуникация должна быть достаточной, но не избыточной



Условия труда: материальное

- Чудес не бывает: зарплата должна быть не ниже, чем в среднем по рынку
- Бонусная система must have!
- Квартальные или годовые премии? Плюсы и минусы
- Регулярный пересмотр зарплат, ежеквартально
- Конкуренция с Big Tech компаниями: «Любишь? Отпусти!»



Условия труда: нематериальное

- Гибридный формат работы наше преимущество в глазах разработчика
- Возможность работать в офисе: почему отказались от полной удаленки
- Обучение: курсы, семинары, конференции, митапы и т.д.
- Развитие DevRel: каждый кулик свое болото хвалит
- Корпоративы, мероприятия в офисе, возможно, в гибридном формате
- А теперь переходим к главной теме



Перформанс ревью



Зачем мы проводим перформанс ревью

- Рефлексируем о прошедшем квартале: хорошо, плохо, что можно улучшить
- Контролируем выполнение ИПР
- Планируем следующий квартал
- Согласуем премии и индексацию зарплат
- Планируем промежуточные контрольные точки <u>1:1-встречи</u> раз в две недели



Зачем мы проводим 1:1-встречи

- Позволяют осуществлять регулярную коммуникацию между сотрудниками
- Помогают получать своевременную обратную связь
- Выполняют функцию курилки для обмена новостями
- Служат местом обсуждения проблем
- Позволяют контролировать выполнение планов
- Подготовка к 1:1-встречам: пишем ревью на коллег и селф-ревью



Что сотрудник пишет о коллегах

- Пишем честно: не пересекались ничего не пишем
- Нечего написать, например, из-за отпуска так и пишем: «был в отпуске»
- Пишем конкретику: что было хорошо, что было плохо, что можно улучшить
- Не пишем «всё норм, Вася классный»



Что сотрудник пишет в селф-ревью

- Определяет основные задачи, разделяя задачи на «успех/не успех»
- Оценивает месяц и квартал, строит планы на следующий квартал
- Оценивает качество коммуникации с коллегами
- Анализирует успешность выполнения ИПР
- Дополнительно к перформанс ревью может запросить опрос 360



Почему мы отказались от регулярных опросов 360

- Ежеквартальные опросы вызывали негативный фидбек
- Сложно генерировать новую обратную связь по итогам нескольких месяцев
- Оставили проведение 360 только по окончанию испытательного срока
- Опрос 360 можно заказать индивидуально в любое время



Что изменилось в перформанс ревью

- Описали систему грейдов
- Разработали матрицы компетенций
- Матрицы компетенций помогают нам определять индивидуальные планы развития сотрудников на будущий квартал
- Перформанс ревью гармонично сочетается с системой обучения сотрудников
- Изменили сам формат перформанс ревью



Итоговый формат перформанс ревью

- Перформанс ревью раз в квартал
- Время проведения две недели после окончания квартала
- 1:1-встречи проводим раз в две недели
- Привязали к перформанс ревью процесс пересмотра грейдов, зарплат и квартального премирования



Греиды



Определили грейды

Эксперт

Ведущий разработчик

Старший

разработчик

Разработчик

Стажёр



Каждый грейд разбили на 5 категорий

(пример грейда «Разработчик»)

Разработчик 1 категория

Разработчик
2 категория

Разработчик 3 категория

Разработчик 4 категория

Разработчик 5 категория



Что нам дала новая система грейдов

- 25 возможных грейдов для каждой позиции
- Зарплата для одной позиции «грейд категория» фиксирована, это позволило уйти от зарплатных вилок
- Шаги между позициями дискретны, размер шага 10 000 рублей (<u>два примера</u>)
- Сотрудники одного грейда и категории получают одинаковые зарплаты
- Зарплаты возрастают по мере увеличения грейда и не пересекаются
- Зарплаты грейдов не пересекаются: ведущий разработчик всегда зарабатывает больше старшего разработчика



Пример зарплаты грейда «Специалист» QA

Специалист 1 категория, 100 000 рублей

Специалист 2 категория, 90 000 рублей

Специалист 3 категория, 80 000 рублей

Специалист 4 категория, 70 000 рублей

Специалист 5 категория, 60 000 рублей



Пример зарплаты грейда «Старший специалист» QA

специалист к.1, 150 000 рублей

Старший

Старший специалист к.2, 140 000 рублей

Старший специалист к.3, 130 000 рублей

Старший специалист к.4, 120 000 рублей

Старший специалист к.5, 110 000 рублей



Дополнительные плюшки обновленной системы

- Ушли от пересмотра зарплат по запросу
- Привязали индексацию зарплаты к ежеквартальным перформанс ревью
- Актуализируем зарплатные вилки раз в полгода
- Контролируем актуальность зарплат на перформанс ревью
- И всё вроде хорошо, но что делать с текущим <u>штатным расписанием?</u>



Изменения существующего штатного расписания

- Привели зарплаты и должности в соответствии с новой системой грейдов
- Исходили из текущих зарплат и должностей сотрудников
- Устранили явные несоответствия как по должностям, так и по зарплатам
- Растянули процедуру на полтора года
- Весь найм осуществляем с использованием новой системы грейдов, в основе которой лежат матрицы компетенций



Матрицы компетенций

Как определяем стартовые грейды и категории

- Матрицы компетенций: софт-скиллы и хард-скиллы
- Сформулировали четкие критерии выставления оценок:
 - 1 балл не владеешь навыком совсем
 - 5 баллов можешь обучить навыку
- Сотрудник оценивает себя, руководитель сотрудника
- Проводим встречу руководителя и сотрудника для калибровки оценок
- Это позволяет определить стартовый грейд и категорию сотрудника на основе полученных оценок его <u>скиллов</u>



Оценка софт-скиллов

- Софт-скиллы оцениваем по бинарной системе: либо «черное», либо «белое», нет полутонов как у хард-скиллов
- Отвечаем на вопрос «Есть ли проблемы с этим навыком?»: Да или Нет (<u>пример</u>)
- Задачи по прокачке софтов индивидуальны
- Оценка софт-скиллов не участвует при определении грейда
- Определение конкретных задач для прокачки софт-скиллов наша точка роста



Примеры оценки софт-скиллов

- Есть ли у сотрудника проблемы с **ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ**?

 Не требует напоминаний, любая порученная ему задача будет выполнена точно и в срок

 Ответ «Да» или «Нет»
- Есть ли у сотрудника проблемы с **аргументацией**? В общении сотрудник понимает суть вопроса и стоящую за ним проблему и сразу адресуется к ней, способен четко и лаконично сформулировать и обосновать свои мысли и идеи Ответ «Да» или «Нет»
- А с хард-скиллами все и сложнее, и проще одновременно



Оценка хард-скиллов

- Хард-скиллы мы оцениваем по пятибалльной системе, трехбалльная не подошла
- Каждый грейд определенное количество баллов «от ... до ...» (три примера)
- Каждая категория процент набранных баллов в грейде
- Отказались от классического светофора в пользу оттенков зеленого
- Не разделяем навыки по категориям: ориентируемся на суммарное количество баллов



Определение грейда на примере backend-разработчиков

Эксперт 131-150 баллов

Старший разработчик 91-110 баллов

Разработчик 71-90 баллов Ведущий разработчик 111-130 баллов

Стажёр 51-70 баллов



Определение категории на примере грейда «Стажёр» (51-70 баллов)

2 категория 60 — 80% навыков (63-66 баллов)

40 - 60%

навыков

(59-62 баллов)

1 категория 80 — 100% навыков (67-70 баллов)

4 категория 20 — 40% навыков (55-58 баллов)

5 категория До 20% навыков

(51-54 баллов)



Пример оценки хард-скилла «Работа с требованиями»

- 1. Не проверяет требования, делает как написано, вопросы не задает
- 2. Видит проблемы на этапе реализации, может их обсудить
- 3. Видит проблемы на этапе проектирования, обсуждает их с заказчиком
- 4. Видит проблемы на этапе проектирования, обсуждает с заказчиком, предлагает свои способы решения
- 5. На этапе проектирования видит потенциальные проблемы после написания фичи, обсуждает их с заказчиком и предлагает свои способы решения



Что нам дали матрицы компетенций

- Повысили прозрачность оценки для всех участников процесса: мы задаем явные критерии для получения той или иной оценки по навыку
- Мы отказались от массового тестирования для проверки хард-скиллов снизили уровень стресса в команде
- В любой момент времени мы можем выстроить команду «по росту»
- Доступна динамика профессионального роста сотрудников с течением времени
- На основе матриц компетенций мы определяем <u>ИПР</u> сотрудников на квартал



Индивидуальные планы развития



Индивидуальные планы развития (ИПР)

- На основе матриц компетенций выбираем задачи для ИПР
- 2-3 задачи на квартал на человека, больше решить не получается
- Задачи ИПР формулируем по методологии SMART: долететь до Марса на космическом корабле отечественного производства не позднее 2050 года
- Контролируем выполнение ИПР в течение квартала: 1:1-встречи раз в две недели и финальная встреча по итогам квартала
- Система обучения привязана к матрицам компетенций и ИПР



Обучение

- Самостоятельное обучение, как основа всего процесса
- Внутренние курсы: как собственной разработки, так и сторонние
- Внутренние онлайн- и оффлайн-митапы: обмен опытом
- Внешнее обучение: получение новых знаний и систематизация знаний
- Конференции: нетворкинг, новые идеи и расширение кругозора
- Обучение без отрыва от производства: получаем новые знания решая продуктовые задачи



Менторство

- Менторство естественный механизм поддержки перформанс ревью
- Ментор ведущий или старший разработчик
- Ментор отвечает на вопросы или помогает найти ответ
- Помогает с выполнением продуктовых задач и задач из ИПР
- ... но это тема для отдельного выступления



Перформанс ревью как элемент контроля ИПР

- Контролируем выполнение задач ИПР на итоговой встрече перформанс ревью в конце квартала
- Промежуточный контроль осуществляем на 1:1-встречах
- В рамках перформанс ревью планируем ИПР следующего квартала
- Проводим пересмотр грейдов и категорий
- Проводим пересмотр зарплат сотрудников
- Такие дела



ITO ITO



Итого

- Система перформанс ревью стала более прозрачной
- Нам удалось увязать систему грейдов с матрицами компетенций и ИПР
- Отслеживаем динамику изменения навыков сотрудников с течением времени
- Сотрудники всегда знают, что нужно сделать, чтобы получить повышение грейда
- Внедрили систему развития сотрудников: мы можем предложить карьерный трек как стажеру, так и эксперту
- Теоретическая часть заняла <u>полгода</u>, внедрение еще года полтора, это долгоиграющая итеративная история



Цифры департамента

- Перформанс ревью занимает две календарные недели
- Сотрудник тратит на подготовку селф-ревью примерно один час в квартал
- Продолжительность одной 1:1-встречи до 30 минут
- Тимлид проводит с каждым своим сотрудником 6 встреч (3 часа) за квартал
- В среднем тимлид проводит 5 встреч со своими сотрудниками за две недели
- Но самый общительный у нас <u>CIO</u> 12 встреч раз в две недели



Цифры СЮ

- Я трачу на 1:1-встречи шесть рабочих дней в квартал
- Это не только ИТ-шные встречи: CPO, HRD, директор по развитию и др.
- Два подхода: все встречи в один день или разнести встречи по календарю
- Предпочитаю 12 встреч в день, продолжительность каждой встречи 30 минут
- Общение весь день, ага
- Кажется, что много? Но оно того стоит!



Индекс лояльности сотрудников

- 100% сотрудников назвали SuperJob лучшим работодателем
- Индекс лояльности SuperJob по итогам опроса равен 100%
- Сотрудники готовы рекомендовать компанию своим друзьям и знакомым
- ... а сравнивать с 2020-2022 гг. смысла не имеет, разве что привести примеры

По результатам исследования IT-бренда работодателя, проведенного компанией ЭКОПСИ в 2023 году



SuperJyb

Константин Щеглов

Chief Information Officer

+7 926 623-60-12 (Telegram / WhatsApp)

k.shcheglov@team.superjob.ru

